



ROUSSET

BAC PRO COMMERCE

Animer – Gérer – Vendre

Objectifs :

La Formation prépare des **employés commerciaux** qui interviennent dans tout type d'unité commerciale afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondants à sa demande.

Quatre fonctions essentielles caractérisent leur activité :

- Participer à l'approvisionnement,
- Vendre, conseiller et fidéliser,
- Participer à l'animation de la surface de vente,
- Assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction.

Organisation :

- Durée de la formation : **3 ans en alternance** (2nde, 1^{ère} et Tale).
- Volume horaire : **1850 heures** de formation (1350 heures si deux ans).
- Type d'alternance : **Contrat d'apprentissage** avec un employeur, ou **Rythme approprié sous statut scolaire** (différents stages non rémunérés).

↳ **Pour les apprentis** : salaire calculé en **pourcentage du SMIC** :

| Au 01/01/2016 | 16 à 17 ans | 18 à 20 ans | 21 ans et + |
|------------------------|----------------|----------------|------------------|
| 1 ^{ère} année | 25% : 366,66 € | 41% : 601,31 € | 53% : 777,31 € |
| 2 ^{ème} année | 37% : 542,65 € | 49% : 718,64 € | 61% : 894,64 € |
| 3 ^{ème} année | 53% : 777,31 € | 65% : 953,30 € | 78% : 1 143,96 € |

↳ **Pour les scolaires** : Signature d'une convention de stage par trimestre dans différents types d'unités commerciales.

- Rythme d'alternance : 2 semaines à la MFR suivies de 2 ou 3 semaines en entreprise (selon planning annuel de septembre à juin).

Contenu :

Enseignement Général :

- Français, Histoire et Géographie ;
- Langues vivantes étrangères : Anglais et Espagnol ;
- Mathématiques ;
- Education Artistique ;
- Education Physique et Sportive.

Enseignement professionnel :

- Economie et Droit ;
- Techniques de vente ;
- Gestion des produits ;
- Animation commerciale ;
- Prévention Santé Environnement.

Conditions d'accès :

- Sortir de 3^{ème} pour le cursus en 3 ans. Possibilité d'un cursus en 2 ans après une seconde ou un diplôme de niveau 5 (CAP, BEP).
- Pour les apprentis : Signer un **contrat d'apprentissage** avec un employeur de la durée de la formation.

Débouchés :

Adjoint ou responsable de point de vente, Adjoint ou chef de rayon, animateur de vente, etc.



Maison Familiale Rurale

Annexe du CFA Régional
des MFR PACA

Le Plan – BP54
13 790 Rousset sur Arc

Tél : 04 42 66 35 49

mfr.rousset@mfr.asso.fr
www.mfr-rousset.com



REUSSIR
autrement